

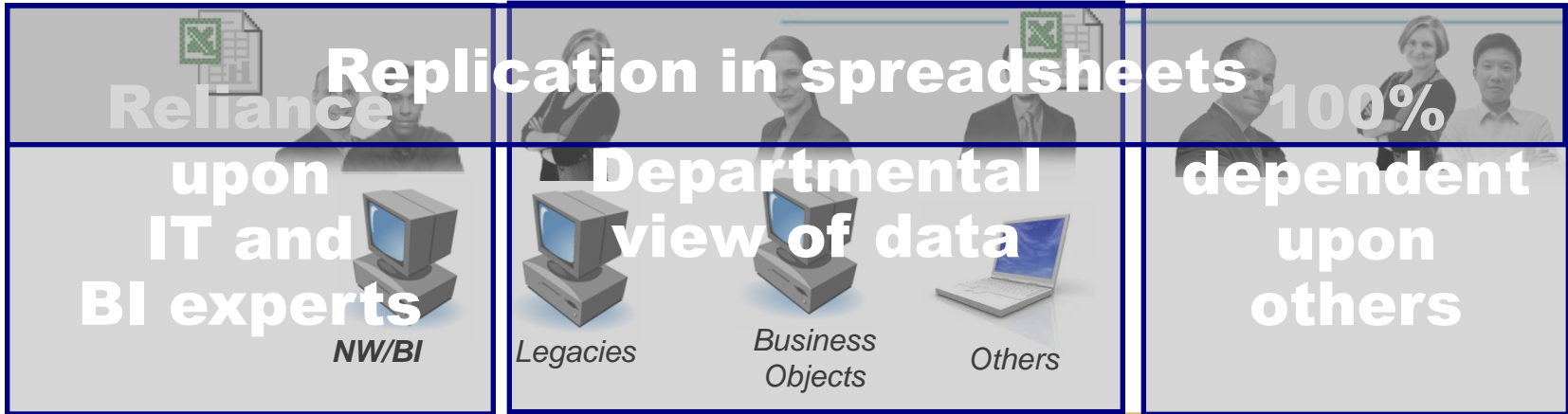
FINANCIAL VISIBILITY

**IT'S TIME FOR A
CLEAR NEW WORLD**

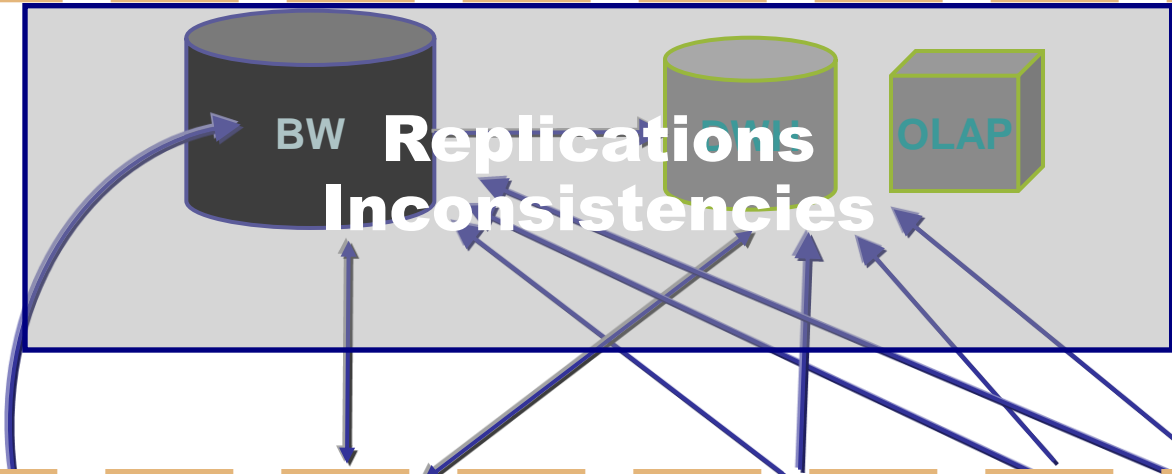


Oggi...

Information delivery



Data collection



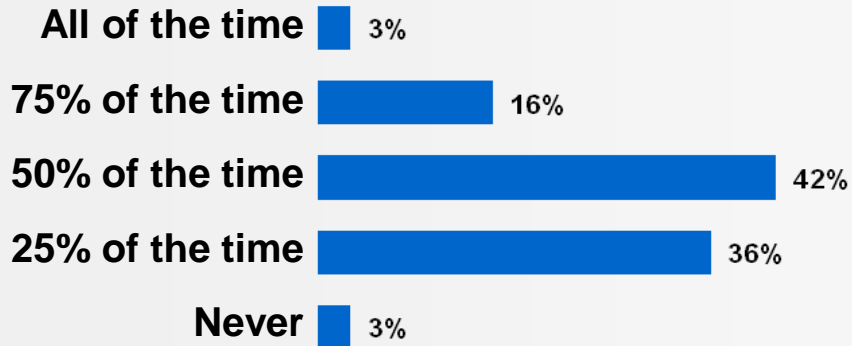
Applications





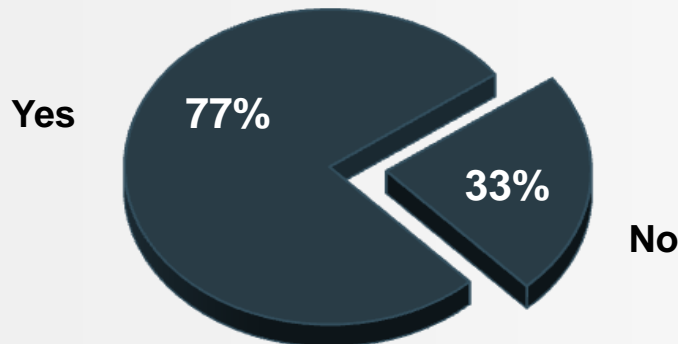
le conseguenze

'Instinct-Feel' Decisions



“Guts feel”
> 60% of people
> 50% of the time

Aware of bad decisions made due to insufficient information



77% aware of bad decisions



Source: 2007 BusinessWeek Research Services Base: 675 US and European business executives and managers

le soluzioni

**USE
INSIGHT TO
DRIVE
PERFORMANCE**

**OPTIMIZE
PERFORMANCE
BY CONTROLLING
RISK**

**TURN
INFORMATION
INTO
INSIGHT**

**TAME
INFORMATION
CHAOS**



i benefici

Conservative Estimate
 Likely Scenario

Business Intelligence

Reduced the Time Spent by Employees Compiling and Generating Reports	15%	20%
Reduced Time Spent Verifying and Reconciling Information	20%	25%
Reduced Cost to Support Overall Supply Chain Management via Better Visibility Into Inventory Balance and Demand Forecasts	2%	3%
Reduced Manufacturing Overhead Cost	2%	3%
Reduced Manufacturing Direct Labor Cost	2%	3%
Reduced Warehouse and Transportation Cost	2%	3%
Reduced Time Internal Auditors Spend Reviewing Data	10%	12%
Reduced IT Spend Dedicated to Building and Supporting Customized Data Quality Systems for IT	50%	75%
Reduced Time Spent by IT Staff Generating and Compiling Reports	20%	25%
Reduced Enterprise-Wide IT Spent on Data Integration	50%	75%

Business Planning and Consolidation

Reduced the Cost to Support Business Operations Analysis and Reporting	12%	15%
Reduced the Cost to Support Budgeting and Forecasting	8%	10%
Reduced the Cost to Support G/L & Financial Closing	10%	15%
Reduced IT Costs to Support Planning & Consolidation	8%	10%

Profitability Management

Increased Profitability From Improved Insights Into Costs and Margins	2%	3%
Reduce the Cost of Profitability Analysis	5%	7%

Spend Performance Management

Improved Direct Materials Spend Managed Strategically	2%	3%
Improved Indirect Materials Spend Managed Strategically	8%	10%
Improved Direct Material Annual Savings	2%	3%
Improved Indirect Material Annual Savings	5%	7%

Note: The values above are directional in nature. Access to specific pain points and data will be required to develop more accurate estimates
 Source: SAP Analysis; VE Benchmarks

Q3 & Q4 SPECIAL FINANCING OFFER



SAP understands that in today's economic climate, cash can be hard to come by. Let us help you keep yours. Do not let the liquidity crunch stop you from streamlining your processes to take costs out, boosting innovation to position for future, and maintain operational excellence using industry leading SAP solutions – factors critical to staying ahead in a difficult market. With the special financing offer you can easily afford to get started today!

The Offer

On approved credit, SAP customers may qualify to receive substantial reduction in the interest rate for the first 12 months for purchase greater than €15,000, financed through SAP-approved 3rd party financing companies.

Grazie!

Luigi Simoncini

Senior Sales Consultant

Performance Optimization Applications

Luigi.Simoncini@sap.com



Copyright 2008 SAP AG

All rights reserved



No part of this publication may be reproduced or transmitted in any form or for any purpose without the express permission of SAP AG. The information contained herein may be changed without prior notice.

Some software products marketed by SAP AG and its distributors contain proprietary software components of other software vendors.

SAP, R/3, mySAP, mySAP.com, xApps, xApp, SAP NetWeaver, Duet, Business ByDesign, ByDesign, PartnerEdge and other SAP products and services mentioned herein as well as their respective logos are trademarks or registered trademarks of SAP AG in Germany and in several other countries all over the world. All other product and service names mentioned and associated logos displayed are the trademarks of their respective companies. Data contained in this document serves informational purposes only. National product specifications may vary.

The information in this document is proprietary to SAP. This document is a preliminary version and not subject to your license agreement or any other agreement with SAP. This document contains only intended strategies, developments, and functionalities of the SAP® product and is not intended to be binding upon SAP to any particular course of business, product strategy, and/or development. SAP assumes no responsibility for errors or omissions in this document. SAP does not warrant the accuracy or completeness of the information, text, graphics, links, or other items contained within this material. This document is provided without a warranty of any kind, either express or implied, including but not limited to the implied warranties of merchantability, fitness for a particular purpose, or non-infringement.

SAP shall have no liability for damages of any kind including without limitation direct, special, indirect, or consequential damages that may result from the use of these materials. This limitation shall not apply in cases of intent or gross negligence.

The statutory liability for personal injury and defective products is not affected. SAP has no control over the information that you may access through the use of hot links contained in these materials and does not endorse your use of third-party Web pages nor provide any warranty whatsoever relating to third-party Web pages

Weitergabe und Vervielfältigung dieser Publikation oder von Teilen daraus sind, zu welchem Zweck und in welcher Form auch immer, ohne die ausdrückliche schriftliche Genehmigung durch SAP AG nicht gestattet. In dieser Publikation enthaltene Informationen können ohne vorherige Ankündigung geändert werden.

Einige von der SAP AG und deren Vertriebspartnern vertriebene Softwareprodukte können Softwarekomponenten umfassen, die Eigentum anderer Softwarehersteller sind.

SAP, R/3, mySAP, mySAP.com, xApps, xApp, SAP NetWeaver, Duet, Business ByDesign, ByDesign, PartnerEdge und andere in diesem Dokument erwähnte SAP-Produkte und Services sowie die dazugehörigen Logos sind Marken oder eingetragene Marken der SAP AG in Deutschland und in mehreren anderen Ländern weltweit. Alle anderen in diesem Dokument erwähnten Namen von Produkten und Services sowie die damit verbundenen Firmenlogos sind Marken der jeweiligen Unternehmen. Die Angaben im Text sind unverbindlich und dienen lediglich zu Informationszwecken. Produkte können länderspezifische Unterschiede aufweisen.

Die in diesem Dokument enthaltenen Informationen sind Eigentum von SAP. Dieses Dokument ist eine Vorabversion und unterliegt nicht Ihrer Lizenzvereinbarung oder einer anderen Vereinbarung mit SAP. Dieses Dokument enthält nur vorgesehene Strategien, Entwicklungen und Funktionen des SAP®-Produkts und ist für SAP nicht bindend, einen bestimmten Geschäftsweg, eine Produktstrategie bzw. -entwicklung einzuschlagen. SAP übernimmt keine Verantwortung für Fehler oder Auslassungen in diesen Materialien. SAP garantiert nicht die Richtigkeit oder Vollständigkeit der Informationen, Texte, Grafiken, Links oder anderer in diesen Materialien enthaltenen Elemente. Diese Publikation wird ohne jegliche Gewähr, weder ausdrücklich noch stillschweigend, bereitgestellt. Dies gilt u. a., aber nicht ausschließlich, hinsichtlich der Gewährleistung der Marktgängigkeit und der Eignung für einen bestimmten Zweck sowie für die Gewährleistung der Nichtverletzung geltenden Rechts.

SAP übernimmt keine Haftung für Schäden jeglicher Art, einschließlich und ohne Einschränkung für direkte, spezielle, indirekte oder Folgeschäden im Zusammenhang mit der Verwendung dieser Unterlagen. Diese Einschränkung gilt nicht bei Vorsatz oder grober Fahrlässigkeit.

Die gesetzliche Haftung bei Personenschäden oder die Produkthaftung bleibt unberührt. Die Informationen, auf die Sie möglicherweise über die in diesem Material enthaltenen Hotlinks zugreifen, unterliegen nicht dem Einfluss von SAP, und SAP unterstützt nicht die Nutzung von Internetseiten Dritter durch Sie und gibt keinerlei Gewährleistungen oder Zusagen über Internetseiten Dritter ab.

Alle Rechte vorbehalten.